

Organized by

BOUSSIAS  
events

# Sales Excellence AWARDS 2024

## Celebrate Growth, Reward Resilience



## Στην κορυφή οι βέλτιστες πρακτικές πωλήσεων

Τα πρόσωπα, τα τμήματα και οι εταιρείες που διακρίθηκαν

Επιμέλεια: Λιλί Καρακώστα

**Μ**ε την παρουσία 600 στελεχών από κορυφαίες εταιρείες και μέσα σε ένα γιορτινό κλίμα, πραγματοποιήθηκε την Πέμπτη 27 Ιουνίου, στο Anassa City Events, η τελετή απονομής των Sales Excellence Awards. Ο θεσμός που εδώ και 12 χρόνια αναδεικνύει κορυφαίες πρακτικές πωλήσεων από όλους τους επιχειρηματικούς κλάδους, διοργανώνεται από το Ινστιτούτο Πωλήσεων Ελλάδος (ΙΠΕ) και την Boussias Events. Τους νικητές ανέδειξε η επιτροπή αξιολόγησης που αποτελείται από 44 εκπροσώπους από το κλάδο των πωλήσεων, ανώτατα στελέχη επιχειρήσεων και εκπροσώπους φορέων και οργανισμών. Πρόεδρος της επιτροπής ήταν ο Καθηγητής Γεώργιος Δουκίδης, Διευθυντής του Εργαστηρίου Ηλεκτρονικού Εμπορίου ELTRUN, και Πρόεδρος του ΙΕΛΚΑ. Στην οργανωτική επιτροπή των βραβείων συμμετείχαν η διευθύντρια του ΙΠΕ, Αντιγόνη Μαυρογονάτου και τα μέλη ΔΣ ΙΠΕ, Θανάσης Μπέης και Γιώργος Παστίδης.

**Γεώργιος Δουκίδης: «Βέλτιστες πρακτικές από τα φετινά βραβεία σε μια χρονιά έντονων πληθωριστικών πιέσεων»**



Κατά τη διάρκεια του χαιρετισμού του, ο Γεώργιος Δουκίδης, σημείωσε αναφορικά με τη φετινή διοργάνωση: «Σε μια χρονιά με τις πιο έντονες πληθωριστικές πιέσεις τα φετινά βραβεία αναδεικνύουν βέλτιστες πρακτικές ανταπόκρισης από τις εταιρείες που περιλαμβάνουν: νέα, καινοτόμα προϊόντα, υψηλή παραγωγικότητα και αποτελεσματικότητα των πωλήσεων, έξυπνη Πελατοκεντρικότητα, συνεργατικές cross-functional πρακτικές των πωλήσεων, αναδιοργάνωση της διεύθυνσης πωλήσεων, ψηφιακό μετασχηματισμό και έμφαση στη αποτελεσματική βιωσιμότητα».

**Αντώνης Ποταμίτης: «Επιβραβεύουμε τον κόπο και την αγωνία των τμημάτων πωλήσεων»**



Από την πλευρά του, ο Αντώνης Ποταμίτης, Πρόεδρος του ΙΠΕ τόνισε: «Είναι σημαντικό να επιβραβεύουμε τον κόπο και την αγωνία των τμημάτων πωλήσεων προκειμένου να επιτύχουν τον στόχο της χρονιάς και να διακριθούν στους άριστους των πωλήσεων.

Στα φετινά βραβεία είχαμε την μεγαλύτερη συμμετοχή αφού συμμετείχαν πάνω από 600 άτομα στη βραδιά της απονομής των βραβείων και είμαστε πολύ χαρούμενοι. Το Ινστιτούτο θα συνεχίσει με τον ίδιο ζήλο το έργο του και τα επόμενα χρόνια προκειμένου να αποτελεί εστία γνώσεων, εμπειριών και βραβεύσεων στο κλάδο των πωλήσεων με απήχηση σε όλη την ελληνική αγορά».

**Τιμητική διάκριση στον Πρόεδρο της Αλουμύλ**



Ο Γεώργιος Μουλωνάς, Ιδρυτής, Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Αλουμύλ, έλαβε τιμητική διάκριση από τα Sales Excellence Awards για τη συνεισφορά του στην κοινωνία και στο εγχώριο επιχειρείν μέσω της εταιρείας του. Παραλαμβάνοντας το βραβείο

του, ανέφερε: «Ξεκινήσαμε την πορεία μας πουλώντας αλουμίνια αλλά στην πορεία καταλάβαμε πως έπρεπε να πουλήσουμε τεχνολογία, services και networking. Το κάναμε και έτσι καταφέραμε να γίνουμε γνωστοί σε όλο τον κόσμο, με έργα εμβληματικά σε εξωτερικό αλλά και στην Ελλάδα, όπως το Riviera Tower στο Ελληνικό».

Σε μια βραδιά που ξεχώρισε η καινοτομία και οι βέλτιστες πρακτικές στις πωλήσεις, οι κορυφαίες διακρίσεις απονεμήθηκαν ως εξής:

**- Διευθυντής/ Διευθύντρια Πωλήσεων της Χρονιάς:**

Μαρία Δελαγραμμάπικα, Sales and Operations Director, Sephora.

**- Στέλεχος Πωλήσεων της Χρονιάς:** Χριστίνα Πεπόνα, CS Development and Experience Senior Specialist, Cosmote eValue.

**- Διευθυντής / Διευθύντρια Τμήματος Πωλήσεων της Χρονιάς:**

- Πολίνα Στρατή, Digital Commerce Lead East Europe & Digital Marketing Lead South East & Central Europe, Ελαΐς- Unilever Hellas για τον χώρο των Ψηφιακών μέσων και του ηλεκτρονικού εμπορίου.

- Παναγιώτης Πέτρου, Director, Σαράντης Α.Β.Ε.Ε | IMBD για τον χώρο των Εξαγωγών.

**- Τμήματα Πωλήσεων της Χρονιάς:** Οι εταιρείες που απέσπασαν τίτλο «Τμήμα Πωλήσεων της Χρονιάς» και διακρίθηκαν στους κλάδους που δραστηριοποιούνται είναι οι Imperial Brands Hellas SA, Παπαστράτος, Vodafone CU, ΔΕΗ, ALD / LeasePlan Hellas, Sephora Greece, Compare Greece - Pricefox.gr, Avis Greece, Enerzy.gr, Σαράντης Α.Β.Ε.Ε | IMBD.

**Οι Platinum Διακρίσεις**

Τα έργα που σημείωσαν την υψηλότερη βαθμολογία στην ενότητα που διαγωνίστηκαν κατέκτησαν το Platinum βραβείο της Ενότητας. Στην Ενότητα «Αριστεία στα

Κανάλια & Υποστήριξη Πωλήσεων», το Platinum βραβείο κέρδισε η Παπαστράτος με την πρωτοβουλία «E-Commerce Last mile excellence» στην Ενότητα «Εξαιρετική Απόδοση στις Πωλήσεις», με Platinum διακρίθηκε η L'oreal Hellas - Consumer Products Division με την υποψηφιότητα «Garnier Micelaire Pride – Remove your Make up not your Pride», ενώ στην Ενότητα «Διάκριση στην Οργάνωση της Διεύθυνσης Πωλήσεων» δόθηκε διπλή διάκριση Platinum, λόγω ισοψηφίας σε Cosmote για την πρωτοβουλία «A.I.mpract on Sales: Revolutionizing Sales with Artificial Intelligence» και σε Cosmote eValue για το «LearnValue Sphere, an Innovative Learning Model».

**Sales Company of the Year**

Στη φετινή διοργάνωση απονεμήθηκε, για πρώτη χρονιά, ο τίτλος Sales Company of the Year με την πρώτη θέση να κατακτούν στην κατηγορία Growth η Παπαστράτος, στην κατηγορία Innovation η Γρ. Σαράντης Α.Β.Ε.Ε. και στην κατηγορία Sustainability η Diageo Hellas.

Παρουσιάστρια της απονομής ήταν η Τζένη Μελιτά, ενώ το κοινό υποδέχτηκε με τις μουσικές της, η Passepartout Band που επιμελήθηκε και το live party μετά την απονομή. Αναλυτικό ρεπορτάζ για τα Sales Excellence Awards θα ακολουθήσει σε επόμενο Marketing Week.

Ο πίνακας των νικητών, καθώς και φωτογραφίες της βραδιάς βρίσκονται αναρτημένα στο site των βραβείων [salesexcellenceawards.gr](http://salesexcellenceawards.gr).



## Πίνακας Νικητών

## Διευθύντρια Πωλήσεων της Χρονιάς

Μαρία Δελαγραμμάτικα, Sales and Operations Director, Sephora

## Στέλεχος Πωλήσεων της Χρονιάς

GOLD Χριστίνα Πεπόνια, CS Development and Experience Senior Specialist, COSMOTE eValue

## Διευθυντής / Διευθύντρια Τμήματος Πωλήσεων της Χρονιάς

GOLD Πολίνα Στρατή, Digital Commerce Lead East Europe &amp; Digital Marketing Lead South East &amp; Central Europe, ΕΛΑΙΣ - UNILEVER HELLAS / Ψηφιακών μέσων &amp; ηλεκτρονικού εμπορίου

GOLD Παναγιώτης Πέτρου, IMBD Director, Γρ. Σαράντης Α.Β.Ε.Ε / Έξαγωγών

## Τμήμα Πωλήσεων της Χρονιάς

GOLD Imperial Brands Hellas SA | Μετασηματισμός της Αγοράς &amp; Ανάπτυξη / Λιανεμπόριο Καταναλωτικών Αγαθών

GOLD ΠΑΠΑΣΤΡΑΤΟΣ | Πολυκαναλικό μοντέλο με Επίκεντρο τον Καταναλωτή / Βιομηχανία - Χονδρεμπόριο Καταναλωτικών Προϊόντων

GOLD Vodafone CU | Vodafone CU End-to-end Digital Sales Journey / Τεχνολογία

GOLD ΔΕΗ | Τμήμα Πωλήσεων / Υπηρεσίες &amp; Ενέργεια

GOLD ALD / LeasePlan Hellas | εμπορική ομάδα υψηλών επιδόσεων / Υπηρεσίες

GOLD SEPHORA GREECE | ΤΜΗΜΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΟΜΟΡΦΙΑ/SEPHORA / Υγεία, Φάρμακα, Όμορφιά, Well Being

GOLD Compare Greece - Pricefox.gr | Pricefox.gr, μεγαλώνοντας την online αγορά ασφάλισης για τρίτη συνεχόμενη χρονιά / Ασφάλειες, Τράπεζες

GOLD AVIS GREECE | Χρονιά Ρεκτόρ για Avis Used Car Sales / Μεταφορές, Logistics, Ναυτιλία

GOLD Enerzy.gr | Στρατηγική, Τεχνολογίες &amp; Πρακτικές για Sales Rate +267% / Μικρομεσαίες Έπιχειρήσεις

GOLD Γρ. Σαράντης Α.Β.Ε.Ε | IMBD: Keep flying High / Προσωπική Φροντίδα με έμφαση στις Έξαγωγές

## Ενότητα Αριστεία στα Κανάλια &amp; Υποστήριξη Πωλήσεων

PLATINUM ΠΑΠΑΣΤΡΑΤΟΣ | E-Commerce Last mile excellence

## Πωλήσεις μέσω internet

GOLD ΠΑΠΑΣΤΡΑΤΟΣ | E-Commerce Last mile excellence

SILVER COSMOTE eValue &amp; ΔΕΗ

SILVER ΕΛΑΙΣ - UNILEVER HELLAS | Ice Cream NO

BRONZE Vodafone CU | Vodafone CU End-to-end Digital Sales Journey

BRONZE COSMOTE eValue | Τμήμα Σχεδιασμού Telesales COSMOTE

BRONZE ΠΛΑΙΣΙΟ COMPUTERS AEBE | Plaisio.gr - Πλήρως προσαρμοσμένο στις μεταβαλλόμενες ανάγκες των χρηστών

## Τηλεφωνικές πωλήσεις

GOLD COSMOTE | '13888: Excellence in Sales'

SILVER COSMOTE eValue | Τμήμα Σχεδιασμού Telesales COSMOTE

BRONZE COSMOTE eValue | TeleSales Outbound Οικιακών &amp; Εταιρικών Πελατών Ομίλου ΟΤΕ

## Πωλήσεις μέσω καταστημάτων retail

GOLD SEPHORA GREECE | Καταστήματα SEPHORA

SILVER ΠΑΠΑΣΤΡΑΤΟΣ | Φυσικά Καταστήματα IQOS

SILVER L'OREAL HELLAS | Maybelline – Redefining Store Space into Shopper Experience Excellence

BRONZE ΔΕΗ

BRONZE ΠΛΑΙΣΙΟ COMPUTERS AEBE | Retail Next Day

## B2B πωλήσεις στους κλάδους εμπορίου βιομηχανίας

GOLD Cosmote Business Inside Sales | Business Inside Sales

SILVER EUROPA PROFIL ΑΛΟΥΜΙΝΙΟ Α.Β.Ε. | EUROPA PROFIL ΑΛΟΥΜΙΝΙΟ ΑΒΕ: Υγιής ανάπτυξη σημαίνει ποσοτική και ποιοτική επιτυχία!

SILVER ΜΟΒΙΑΚ Α.Ε. | Σε συνεχή άνοδο οι πωλήσεις της ΜΟΒΙΑΚ Α.Ε.

BRONZE ΠΛΑΙΣΙΟ COMPUTERS AEBE | Πλαίσιο – Προορισμός Επιλογής για τους Επαγγελματίες και το 2023

Ψηφιακό μάρκετινγκ, social media & analytics στις πωλήσεις	
GOLD	ΓΕΡΜΑΝΟΣ   Μαύρη Ζώνη στην Black Friday [ΚαραTECHa]
GOLD	Vodafone CU   Vodafone CU End-to-end Digital Sales Journey
SILVER	Διαμαντής Μασούτης Α.Ε.   MasClustering
BRONZE	ΠΑΠΑΣΤΡΑΤΟΣ   NBAs Strategy
BRONZE	Kinsen Leasing - Saracakis Leasing   Lease to Lead: Saracakis Leasing's Digital Drive
BRONZE	HP - MSPS   Υπηρεσία e-merchandising HP
Πρωθητικές ενέργειες σε τελικό σημείο πώλησης	
GOLD	ΕΛΛΙΣ - UNILEVER HELLAS   Ben & Jerry's Choco Love A- Fair   Prelaunch
SILVER	COSMOTE eValue   SEMI DIGITAL - ΤΜΗΜΑ ΣΧΕΔΙΑΣΜΟΥ TELESALLES COSMOTE
SILVER	L'OREAL HELLAS   MAYBELLINE "MAKEUP YOUR MIX" EVENTS ΣΤΑ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΑ
BRONZE	ΑΘΗΝΑΪΚΗ ΖΥΘΟΠΟΙΙΑ Α.Ε.   ΜΑΜΟΣ   RETAIL BTL ACTIVATION 2023
BRONZE	ΠΑΠΑΣΤΡΑΤΟΣ   LAMPS/REMOTE TOOLS/ TRADE SPECIALIST
BRONZE	SAMSUNG - WEST SA   Driving Impact: The Art of BTL
BRONZE	My market   My market Fests 2023
BRONZE	BEIERSDORF HELLAS   NIVEA SUN VAN INSTORE EVENT
Έφοδιασμός & διανομή προϊόντων	
GOLD	SPC   Diageo - Merchandising
SILVER	AVIN OIL   Εφοδιασμός & Διανομή Καυσίμων με Βυτία - Δίκτυο Εταιρικών Πρατηρίων AVIN
BRONZE	Kontzoglou Distribution - Λάζαρος Κοντζόγλου
Ενότητα Εξαιρετική Απόδοση στις Πωλήσεις	
PLATINUM	L'OREAL HELLAS - Consumer Products Division   GARNIER MICELAIRE PRIDE - REMOVE YOUR MAKE UP NOT YOUR PRIDE
Αύξηση πωλήσεων / Προϊόντα	
GOLD	L'OREAL HELLAS - Consumer Products Division   GARNIER MICELAIRE PRIDE - REMOVE YOUR MAKE UP NOT YOUR PRIDE
SILVER	Miele Hellas   Beyond Growth: Pioneering Success in Sales
SILVER	WEST & ΑΘΗΝΑΪΚΗ ΖΥΘΟΠΟΙΙΑ   Sales Islands Excellence
Αύξηση πωλήσεων / Υπηρεσίες	
GOLD	COSMOTE eValue & ATTICA GROUP
SILVER	COSMOTE   COSMOTE Insurance – Αύξηση πωλήσεων και εξαιρετική ικανοποίηση πελατών του κλάδου ηλεκτρονικής ασφάλισης
BRONZE	COSMOTE   13888: Innovative Sales Growth Initiative
BRONZE	AVIN OIL   Δίκτυο Εταιρικών Πρατηρίων AVIN-Εξαιρετική Απόδοση Πωλήσεων
Αύξηση εξαγωγών	
GOLD	Γρ. Σαράντης Α.Β.Ε.Ε   IMBD : Keep flying High
SILVER	ΕΛΛΙΣ - UNILEVER HELLAS   Εξαγωγές Unilever Ice Cream – Cluster NO.M.A.K
BRONZE	ΜΟΒΙΑΚ Α.Ε.   Ανάπτυξη σε Διεθνείς Αγορές
Βέλτιστη παραγωγικότητα και απόδοση	
GOLD	COSMOTE eValue   BUSINESS TELESALLES
SILVER	COSMOTE eValue   ΤΜΗΜΑ ΣΧΕΔΙΑΣΜΟΥ TELESALLES COSMOTE
BRONZE	Vodafone CU   Vodafone CU End-to-end Digital Sales Journey
Πελατοκεντρικότητα - Έξυπνη Εξυπηρέτηση / Ικανοποίηση πελατών	
GOLD	COSMOTE eValue   ΤΜΗΜΑ ΣΧΕΔΙΑΣΜΟΥ SAVE ACTIVITIES COSMOTE
SILVER	Imperial Brands Hellas SA   We Care!
BRONZE	COSMOTE eValue & NESPRESSO
BRONZE	ΠΑΠΑΣΤΡΑΤΟΣ   One Journey
BRONZE	ΦΥΣΙΚΟ ΑΕΡΙΟ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ   Σχεδίαση προϊόντων και υπηρεσιών μέσα από τα μάτια του πελάτη

<b>Έυελιξία / προσαρμοστικότητα σε περιόδους κρίσεων / αβεβαιότητας</b>	
<b>GOLD</b>	COSMOTE eValue   ΤΜΗΜΑ ΣΧΕΔΙΑΣΜΟΥ SAVE ACTIVITIES COSMOTE
<b>SILVER</b>	Vodafone CU   Vodafone CU End-to-end Digital Sales Journey
<b>BRONZE</b>	COSMOTE eValue   TELESALLES ΟΜΙΛΟΥ ΟΤΕ - ΤΜΗΜΑ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΟΙΚΙΑΚΩΝ ΠΕΛΑΤΩΝ ΟΜΙΛΟΥ ΟΤΕ
<b>Καινοτόμο προϊόν / υπηρεσία</b>	
<b>GOLD</b>	L'Oréal Hellas - Consumer Products Division   Elvive Bond Repair - Λανσάρισμα και 360 Ενεργοποίηση
<b>SILVER</b>	ΠΑΠΑΣΤΡΑΤΟΣ   Remote Tools
<b>BRONZE</b>	L'Oréal Hellas   MAYBELLINE - ΝΕΕΣ SKY HIGH MASCARAS
<b>BRONZE</b>	KONVA S.A.   TRATA SALAD POCKET 170g - Το λανσάρισμα του απόλυτου tuna & salmon super bowl "η δύναμη στην τσέπη σου"
<b>Έπιτυχημένη εισαγωγή προϊόντος</b>	
<b>GOLD</b>	Compare Greece - Pricefox.gr   Pricefox.gr, ο καλύτερος τρόπος αλλαγής προγράμματος ενέργειας
<b>SILVER</b>	Γρ. Σαράντης Α.Β.Ε.Ε   Μαλακτικά Tesori d'oriente
<b>BRONZE</b>	COSMOTE eValue   TELESALLES ΟΜΙΛΟΥ ΟΤΕ - ΤΜΗΜΑ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΕΤΑΙΡΙΚΩΝ ΠΕΛΑΤΩΝ ΟΜΙΛΟΥ ΟΤΕ
<b>BRONZE</b>	ΠΑΠΟΥΤΣΑΝΗΣ ΑΒΕΕ   Η Νέα Εποχή ΑΡΚΑΔΙ
<b>BRONZE</b>	Lavipharm   Καλύτερο Λανσάρισμα Προϊόντος - Σειρά συμπληρωμάτων διατροφής LIFELAB CBD
<b>Ενότητα Διάκριση στην Οργάνωση της Διεύθυνσης Πωλήσεων</b>	
<b>PLATINUM</b>	COSMOTE   A.I.impact on Sales: Revolutionizing Sales with Artificial Intelligence / Υιοθέτηση & αξιοποίηση βέλτιστων πρακτικών
<b>PLATINUM</b>	COSMOTE eValue   LearnValue Sphere, an Innovative Learning Model / Υιοθέτηση & αξιοποίηση βέλτιστων πρακτικών
<b>Υιοθέτηση &amp; αξιοποίηση βέλτιστων πρακτικών</b>	
<b>GOLD</b>	COSMOTE   A.I.impact on Sales: Revolutionizing Sales with Artificial Intelligence
<b>GOLD</b>	COSMOTE eValue   LearnValue Sphere, an Innovative Learning Model
<b>SILVER</b>	COSMOTE TECHNICAL SERVICES   SALES THROUGH TECHNICIANS
<b>SILVER</b>	ΓΕΡΜΑΝΟΣ ΑΒΕΕ   A Journey to Excellence
<b>BRONZE</b>	LIDL HELLAS   P2P - Purchase to pay
<b>BRONZE</b>	WEST & NESTLE   Bold Execution by WEST
<b>Τεχνολογίες διαχείρισης, αυτοματοποίησης &amp; αναβάθμισης των πωλήσεων</b>	
<b>GOLD</b>	COSMOTE eValue   eRMIS: A Digital Learning and Development Platform
<b>SILVER</b>	ΔΕΗ
<b>BRONZE</b>	COSMOTE TECHNICAL SERVICES   SALES THROUGH TECHNICIANS
<b>Συνεργατικές πρακτικές - cross functional team co-operation</b>	
<b>GOLD</b>	COSMOTE eValue   BUSINESS TELESALLES COSMOTE
<b>SILVER</b>	COSMOTE eValue   ΤΜΗΜΑ ΣΧΕΔΙΑΣΜΟΥ SAVE ACTIVITIES COSMOTE
<b>BRONZE</b>	ΠΑΠΑΣΤΡΑΤΟΣ   Transforming Papastratos: Our Journey to Cross-Functional Collaboration
<b>Έκπαίδευση &amp; ανάπτυξη στελεχών</b>	
<b>GOLD</b>	COSMOTE eValue   Lead the Change Sales O2
<b>SILVER</b>	COSMOTE   LeadWell Innovations _Sales & Leadership wellness program
<b>BRONZE</b>	ΓΕΡΜΑΝΟΣ ΑΒΕΕ   Retail Academy COSMOTE GERMANOS
<b>BRONZE</b>	INGROUP Building solutions Creating opportunities   Εκπαίδευση & Ανάπτυξη ομάδας Πωλήσεων Προϊόντων θέρμανσης καπνού glo και προϊόντων ατμίματος VUSE go, στην αγορά της Κύπρου!
<b>Αναδιοργάνωση της διεύθυνσης ή του δικτύου πωλήσεων</b>	
<b>GOLD</b>	COSMOTE eValue   ΤΜΗΜΑ ΣΧΕΔΙΑΣΜΟΥ TELESALLES COSMOTE
<b>SILVER</b>	ΟΛΥΜΠΙΑΚΗ ΖΥΘΟΠΟΙΙΑ Α.Ε.
<b>BRONZE</b>	Διαμαντής Μασούτης Α.Ε.

**Best service provider για τις πωλήσεις**

<b>GOLD</b>	COSMOTE eValue   TELESALLES ΟΜΙΛΟΥ ΟΤΕ - ΤΜΗΜΑ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΟΙΚΙΑΚΩΝ ΠΕΛΑΤΩΝ ΟΜΙΛΟΥ ΟΤΕ
<b>GOLD</b>	WEST & UNILEVER   Scoops of Success
<b>Ενότητα Sales Company of the Year</b>	
<b>Growth</b>	
<b>GOLD</b>	ΠΑΠΑΣΤΡΑΤΟΣ
<b>SILVER</b>	FREZYDERM   FREZYDERM BIG WITH OTHER
<b>BRONZE</b>	ΔΕΗ
<b>Innovation</b>	
<b>GOLD</b>	Γρ. Σαράντης Α.Β.Ε.Ε   Sarantis GR Landing Successfully Meaningful Innovation
<b>SILVER</b>	ATPI Greece   Greening Growth: A Sustainable Travel Management Strategy Incubator
<b>BRONZE</b>	Imperial Brands Hellas SA   Καινοτομία blubar
<b>Sustainability</b>	
<b>GOLD</b>	DIAGEO HELLAS   DIAGEO'S PLAN & ACTIONS ESG
<b>SILVER</b>	FREZYDERM   FREZYDERM BIG WITH OTHER
<b>BRONZE</b>	British American Tobacco Hellas   Vuse go - Ενέργεια ανακύκλωσης ηλεκτρονικών τσιγάρων μιας χρήσης για ένα καλύτερο αύριο

[www.salesexcellenceawards.gr](http://www.salesexcellenceawards.gr)

ΧΡΥΣΟΣ ΧΟΡΗΓΟΣ



ΧΟΡΗΓΟΙ



ΧΟΡΗΓΟΣ ΠΟΤΟΥ



ΥΠΟΣΤΗΡΙΚΤΗΣ

